

5 PRINCIPLES OF SUCCESS

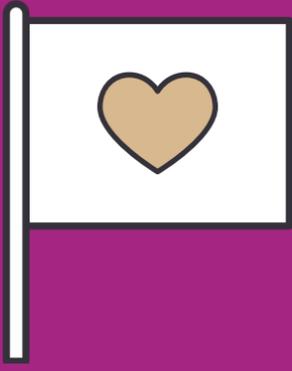
source: based on the book Go Giver!

1. PRINZIP: AUTHENTIZITÄT

Das Wertvollste, das Du anbieten kannst, bist Du selbst!

Solange Du versuchst jemand anderes zu sein oder ein Verhalten an den Tag legst, das jemand anderer Dir beigebracht hat, hast Du nicht die Möglichkeit die Menschen richtig zu erreichen!

Deine Authentizität ist 1000 Mal mehr Wert als jede Abschlusstechnik oder professionell geschriebener Text auf Deinem Blog, Instagram Profil oder Deiner Website. Zeig Dich so wie Du bist! Erzähle Deine Story! Berichte über Deine schlimmsten Erlebnisse, Deine Erfahrungen und wie Du alles gemeistert hast.



2. PRINZIP: WERT

Übertriff die Erwartungen der Menschen und sie werden Dich sogar besser bezahlen!

Erfolgreiche Menschen sprechen oft darüber die richtige Attitude – also die richtige Einstellung – zu haben.

Eine dieser Einstellungen ist das Geben.

Oder anders gesagt: zu dienen!

Das heißt, dass Du mit einer dienenden Haltung Dein Angebot offerierst indem Du etwas FÜR den Menschen leistest und nicht etwas verkaufst, um ausschließlich Profit zu machen. Wenn Du dienst, zahlen Dich die Menschen gerne!



3. PRINZIP: ANNAHMEBEREITSCHAFT

Der Schlüssel zu effektiven Geben ist offen für das Annehmen zu bleiben!

All dieses Geben in der Welt wird keinen Erfolg haben und nicht zum gewünschten Ergebnis führen, wenn man selbst nicht auch willens und fähig ist in gleichen Maßen zu nehmen. Denn, wenn man das Nehmen nicht zulässt, lehnt man die Gaben des Anderen ab. Das Geheimnis zu Bekommen ist Geben. Und das Geheimnis des Gebens ist sich selbst dem Annehmen zu öffnen.



4. PRINZIP: EINFLUSS

Dein Einfluss wird dadurch bestimmt wie stark Du den Interessen der anderen Vorrang gibst!

Durch Großzügigkeit erhältst Du Einfluss und durch Einfluss erschaffst Du Geld, Erfolge und Status zB für Kooperationen. Großzügigkeit ist nicht nur geschäftlich anwendbar, sondern überall im Leben, zB in Deiner Ehe, bei Deinen Kindern, bei Deinen Freunden. Das ist die wahre Basis für Erfolg im Leben! Nicht ob Dein Handeln einfach nur die finanzielle Bilanz verbessert, sondern ob es Deine Lebensbilanz verbessert!



5. PRINZIP: VERGÜTUNG

Dein Einkommen wird bestimmt durch die Anzahl der Menschen, denen Du dienst & wie gut Du ihnen dienst!

Das heißt: Je mehr Menschen Du hilfst, desto höher ist Dein Einkommen!

Das heißt: Fokussiere Dich auf Angebote, die Du vielen Menschen zukommen lassen kannst und somit skalierbar sind.

